|  |
| --- |
| 附件四川蜀交低空经济产业发展有限公司2025年社会招聘岗位及资格条件表 |
| 序号 | 招聘岗位 | 岗位职责 | 岗位条件 | 招聘人数 | 工作地点 |
| 1 | 低空市场拓展岗 | 1.市场分析与开发，负责低空产业市场调研与商业合作开发，挖掘低空服务、应用场景等新兴业务机会；制定商业化合作策略，分析客户需求和商业模式设计。2.资源整合与推广，对接政府、企业及行业资源，策划并执行市场推广活动，推动低空经济生态合作；建立并维护行业合作网络，拓展战略合作伙伴关系。3.项目全流程管理，负责商务谈判、合同签订及合作方案落地实施，协调内外部资源确保项目高效推进；定期复盘项目进展，优化合作模式并输出商业拓展案例报告。 | 1.年龄40岁及以下，本科学历及以上。2.具备工商管理类、市场营销类、经济管理类等相关专业背景。3.拥有3年及以上工作经验；具备项目开发、商业拓展及市场策划工作经历者优先。4.具备优秀的商务谈判能力、资源整合能力及市场敏锐度，熟练使用市场分析工具。5.逻辑清晰，执行力强，能独立策划并推动复杂项目落地。6.责任心强，抗压能力突出，适应高频次出差及高强度工作节奏，具备团队协作精神与跨部门沟通能力。 | 1 | 成都 |